

ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ УЧАСТИЕ И СОПРОВОЖДЕНИЕ В ГОСЗАКУПКАХ «ПОД КЛЮЧ»

Получите дополнительный канал сбыта и увеличьте прибыль вашей компании уже после первого тендера



ТЕНДЕРНЫЙ ОТДЕЛ
на аутсорсе



ФИКСИРОВАННАЯ
АБОНЕНТСКАЯ
ПЛАТА
до 9900 руб./мес



ФИКСИРОВАННАЯ
КОМИССИЯ
за участие в тендере

4 ГЛАВНЫЕ ПРИЧИНЫ, ПОЧЕМУ

вам выгодно участвовать в государственных закупках с нашей помощью



ВЫ СОСРЕДОТАЧИВАЕТЕСЬ
НА СОБСТВЕННОМ БИЗНЕСЕ,
избавляясь от непрофильных задач



В ВАШЕМ ПОРТФЕЛЕ ПОЯВЛЯЮТСЯ
ИМЕННИЕ КЛИЕНТЫ,
что выделяет вас среди конкурентов
и выводит Вас на новый уровень ведения
бизнеса



ВАША КОМПАНИЯ ОТКРЫВАЕТ
НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ
для развития и масштабирования
бизнеса



ВЫ УВЕЛИЧИВАЕТЕ ПРОДАЖИ
за счет расширения каналов сбыта

ИНТЕРЕСНЫЙ ФАКТ:

В 2015 году было проведено более 1 млн. гостендеров на общую сумму в 30 трлн. рублей. Рынок госзакупок растет каждый год в среднем на 30% на протяжении последних 6 лет, даже несмотря на кризис. Рост рынка ГосЗакупок в 2015 году составил 29,9% по отношению к 2014. Неужели вам настолько безразличен такой объем заказов, что вы сможете проигнорировать наше предложение?

ТОП-5 МИФОВ О ГОСЗАКУПКАХ

«ВСЕ ЗАКУПЩИКИ КУПЛЕНЫ. ПОБЕДИТЕЛЬ ЗАРАНЕЕ ИЗВЕСТЕН»

Бывают исключения, но в 97% случаев победить абсолютно возможно! Просто не стоит заявляться на строительство газопровода «Сила Сибири»! Разумеется, огромное значение имеет компетентность тендерного специалиста. Если заявка оформлена правильно, никто не отстранит компанию от участия в тендере.

«ТОРГИ ПРОВОДЯТ УЖЕ ПОД ВЫПОЛНЕННЫЕ РАБОТЫ/ПОСТАВЛЕННЫЙ ТОВАР»

Враньё! Такая практика существовала раньше. Происходило это по определенной схеме, однако с изменением законодательства с каждым годом становилось все сложнее гарантировать победу «своему» поставщику в торгах. На данный момент эта практика не имеет места быть.

«МОЛОДОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ПОБЕДИТЬ НА ТОРГАХ НЕВОЗМОЖНО»

Это не так! Заказчик не смотрит на репутацию Вашей компании, на ее возраст. Главное - не состоять в списке недобросовестных поставщиков. И, как было сказано выше, нужно правильно оформлять документацию.

«ДАЖЕ ЕСЛИ МЫ ПОБЕДИМ, ВСЕ РАВНО БУДУТ ВСТАВЛЯТЬ ПАЛКИ В КОЛЕСА»

Ерунда! Если Вы обошли «фаворита» Заказчика в неравной борьбе, и смогли победить, то желание противостоят Вам может возникнуть у одного или нескольких начальников, которые были материально заинтересованы в победе «своей» компании. Но не стоит забывать, что это такие же люди, как и мы с Вами, а тем более госслужащие. Они не будут ввязываться в заведомые нарушения, которые могут стоить им кресла.

«ЖАЛОВАТЬСЯ В ФАС БЕСПОЛЕЗНО»

Не правда! Практика Федеральной Антимонопольной Службы и арбитражных судов наглядно показывает, что это совершенно не так. Государство сейчас очень внимательно относится к расходованию бюджетных средств и соблюдению нормативно-правовых актов в области госзаказа. Безусловно, существуют спорные ситуации, но в подавляющем большинстве случаев, в которых нарушения Госзаказчика очевидны, суды принимают решения в пользу поставщиков. В этом Вы можете убедиться, посетив сайт Федеральной Антимонопольной Службы — <http://www.fas.gov.ru/>

ПОЛУЧИТЕ КОМАНДУ ПРОФЕССИОНАЛОВ

по госзакупкам в 5 раз дешевле обычного сотрудника в штате

- ✓ Вам больше не нужно тратить время на неудачные попытки участия в госзакупках.
- ✓ Вам больше не нужно искать специалистов в штат.
- ✓ Вам не нужно платить высокую зарплату, обеспечивать соцпакет и выдавать жирный процент в случае выигрыша в тендере.



Вы получаете готовое решение, которое сделает ваш бизнес гораздо эффективнее, и что самое важное, прибыльнее.

ЗАДАЧИ, КОТОРЫЕ РЕШАЕТ

тендерный отдел на аутсорсе



Получение электронной
подписи



Аkkредитация на 5-ти
государственных электронных
площадках для проведения
торгов



Постоянный поиск
перспективных тендеров
для вашей компании



Подготовка полного пакета
документов и регистрация
в интересных вам тендерах



Ведение торгов



Профессиональное
сопровождение сделок



Подача исков и апелляций
в случае о протестования
итогов торгов. Заявление в ФАС

ПОЧЕМУ ТЕНДЕРНЫЙ ОТДЕЛ

на аутсорсе - это лучшее решение для малого и среднего бизнеса в 2016 году

01

СОКРАЩЕНИЕ ИЗДЕРЖЕК

У вас нет необходимости нанимать дорогостоящих специалистов, выплачивать налоги и взносы.

02

НИЗКАЯ КОНКУРЕНЦИЯ

Выиграть в гостендере не составляет труда из-за высокого спроса со стороны государства и слабого предложения со стороны фирм.

03

ГАРАНТИРОВАННЫЙ РЕЗУЛЬТАТ

Мы гарантируем правильную подготовку документов для участия в тендере.

04

БОЛЬШИЕ ОБЪЕМЫ ЗАКАЗОВ

Первый выигранный тендер увеличивает вашу годовую прибыль и способен полностью окупить ваши затраты на создание и годовое содержание тендерного отдела на аутсорсе.

05

ФИКСИРОВАННАЯ ОПЛАТА ПО ДОГОВОРУ

Работаем без скрытых платежей. Вы получаете эффективный инструмент привлечения крупных заказов по самой привлекательной цене на рынке.

06

0% КОММИССИЯ

Мы не лезем в карман клиента и не требуем процент в случае выигрыша в тендере. Вся прибыль достается исключительно вам.

Пока 99% ваших конкурентов закрывают новые направления, затягивают пояса и тщетно используют старые способы привлечения клиентов, у вас появляется эффективный инструмент для генерации стабильных заказов и высокой прибыли.

СТОИМОСТЬ УСЛУГ

Как показывает практика, наше предложение в 4 раза выгоднее, чем специалист в штате. Уже с первого тендера Вы окупите инвестиции в создание тендерного отдела на аутсорсе!

Наименование услуги	5900	7900	9900
	Lite	Medium	Pro
Кол-во аукционов в месяц	До 5	от 6 до 15	от 16 и более
Получение (перевыпуск) электронной подписи	5700	5700	5700
Аккредитация на электронных площадках	2900	2900	2900
Участие в выбранном тендере	2890	2690	2490
Поиск подходящих тендеров	раз в неделю	два раза в неделю	три раза в неделю
Анализ тендерной документации на наличие коррупционной составляющей	+	+	+
Подготовка документов и подача заявки для участия в тендере	+	+	+
Подача ценовых предложений и удаленное участие в электронных аукционах от лица организации	+	+	+
Юридическое сопровождение (подготовка запросов на разъяснение документации, подача жалоб в ФАС, подписание контрактов)	-	+	+
Консультации по юридическим, техническим и организационным вопросам участия	-	-	+
Представление интересов организации в ФАС и суде	отдельная плата	отдельная плата	отдельная плата

7 ПРОСТЫХ ШАГОВ К ПОБЕДЕ В ГОСТЕНДЕРАХ

- ① Мы встречаемся с вами и обсуждаем наши возможности для вашего бизнеса
- ② Подписываем договор
- ③ Получаем электронно-цифровую подпись
- ④ Мы регистрируем Вашу организацию на 5-ти Государственных площадках
- ⑤ Мы ищем для вас тендеры, в которых вы можете принять участие
- ⑥ Подготавливаем пакет документов, ведем торги и сопровождаем сделку
- ⑦ Вы получаете результат



ОЦЕНИТЕ ВОЗМОЖНОСТИ ТЕНДЕРНОГО ОТДЕЛА НА АУТСОРСЕ С ТРОЙНОЙ ВЫГОДОЙ



Заключите договор до конца месяца по специальным
сниженным тарифам со скидкой до 86%

Для уточнения подробностей звоните вашему личному менеджеру:

Звоните: 8 (800) 500-93-38

Пишите: tenderit.pro@gmail.com

Сайт: www.tenderit.pro

Наш офис: г. Иркутск, ул. Рабочего
штаба 15, офис 7